

# 飲食店開業セミナー



飲食店開業に実績のある店舗設計、不動産、厨房機器、IT等の企業と事業計画書作成や助成金活用等を支援するコンサルタントや社労士が連携し、飲食店の開業に必要なノウハウを総合的に提供する沖縄初のセミナーです。

## 【開催日時】(4日間コース)

第一回：7月17日(日)      第二回：7月23日(土)

第三回：7月30日(土)      第四回：7月31日(日)

時間 10:00～17:00 (最終日は16:00終了)

## 【開催場所】

沖縄県産業支援センター(那覇市字小椽1831番地1)

対象：飲食店の開業を目指す方

定員：16名(4名のグループワークで事業計画書を作成)

参加費：15,000円(全4回/4日分)

申込受付：FAX、又は電話(参加申込書は裏面)

当セミナーを受講すれば、開業までに何をすればよいかわかります。  
例えば、以下の疑問も解決します！

- ◆経営者として、どのような心構えや経営スキルが必要か
- ◆物件を選ぶ際に注意することやポイントは何か
- ◆理想の店舗を作るために、設計事務所とどうやり取りするか
- ◆厨房機器の選定は、どのようなことに注意すべきか
- ◆事業計画書の作成方法や売上予測の立て方はどうするのか
- ◆飲食業で活用できる助成金やスタッフを雇う際の労務管理は
- ◆金融機関から融資を受けるには、何から準備をすればよいか
- ◆ブログの活用は、飲食店の集客に効果があるのか
- ◆経験が無いがアルバイトの採用と研修は、自分でできるのか

講師担当企業(五十音順)

- ◆オフィスDEN      ◆サポートオフィスみらい      ◆有限会社スタプランニング
- ◆株式会社ていーだスクエア      ◆株式会社テンポスバスターズ
- ◆銘苅中小企業診断士事務所      ◆株式会社琉彩

主催：株式会社琉彩

後援：沖縄県飲食業生活衛生同業組合

日程／会場	テーマ／講師	内容
第一回 7月17日(日) 306会議室	◆カリキュラム説明&ガイダンス ◆開業計画作成のポイント(1) ◆企業講演(1) ブログ活用による効果的な情報発信 株式会社ていーだスクエア ◎個別相談会	・企業家マインド ・経営理念と事業コンセプトの考え方 ・サブコンセプトの考え方 ・飲食業の特徴とリスク 【演習1】創業準備チェックリスト 【演習2】事業コンセプトシート 【演習3】サブコンセプトシート
第二回 7月23日(土) 306会議室	◆企業講演(2) 店舗選びと店舗設計のポイント 有限会社スタプランニング ◆企業講演(3) 厨房機器選びの基礎知識 株式会社テンポスバスターズ ◆開業計画作成のポイント(2) ◎個別相談会	・顧客に合わせた立地の考え方 ・店舗決定のチェックポイント ・居抜き物件のメリット・デメリット ・店舗イメージとレイアウト ・店舗工事の見積書と契約書 ・厨房機器選定のポイント ・飲食店開業に必要な資金 ・自己資金と返済計画の考え方 【演習4】収支シミュレーション
第三回 7月30日(土) 308会議室	◆企業講演(4) 労務管理、社会保険、助成金の基礎知識 サポートオフィスみらい ◆開業計画書作成のポイント(3) 事業計画書の作成指導【グループワーク】 ◎個別相談会	・飲食業で活用できる助成金の紹介 ・社会保険と労務管理のポイント ・飲食店の数字の基本（FLコストとその他経費の適正值） ・店舗の広さ、席数、稼働率、回転数を基にした売上予測の考え方 【演習5】開業計画書
第四回 7月31日(日) 306会議室	◆企業講演(5) スタッフ採用と教育の重要性 オフィスDEN ◆開業計画作成のポイント(4) 事業計画書の作成指導【グループワーク】 ◆事業計画書の発表会 ◎閉講式	・スタッフ採用の注意点 ・開業前のスタッフトレーニング ・コミュニケーションとスタッフ管理 ・県制度融資と公庫融資制度 ・支援機関(商工会、商工会議所、沖縄県産業振興公社等)の紹介 【演習5】開業計画書

申込窓口・  
お問合わせ

サポートオフィスみらい TEL:098-887-7615 FAX:098-887-7616

- お電話の方: 下記の申込書の内容をご連絡下さい。
- FAXの方: 参加申込書をFAXにて送信後、確認のお電話をお願いします。

お支払い

定員に達し次第締め切りとなりますので、FAX、お電話でお申し込み後にお振込み下さい。また、お振込後の返金はできませんので、ご注意下さい。

振込先  
沖縄銀行 本店 普通預金  
口座番号 2421237  
口座名義 力) リュウサイ

参加申込書

**FAX番号 098-887-7616**

ふりがな 氏名	年齢	歳	職業	
住所	〒 -			
電話番号		メール	@	
開業予定日	年 月 頃	業態	例: 居酒屋、イタリアン	
開業の動機				
個別相談	希望する	希望しない	(どちらからに○)	